

Sales & Marketing Executive/ Manager (m/w/d)

Zur Vervollständigung unseres Teams des Florian Zimmer Theaters suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine erfahrene, selbständige und geschäftsorientierte Verkaufspersönlichkeit. Sie sind Gastgeber aus Leidenschaft und möchten mit Ihrem knowhow unser Team vervollständigen?

Ihre Aufgaben

- Durchführung von massgeschneiderten Verkaufsaktivitäten auf dem lokalen, nationalen und internationalen Markt
- Effektives Key Account Management sowie Neukundenakquise in den Bereichen MICE & Corporate
- Erkennen von Marktpotential und zielgerichtetes, proaktives Ergreifen von Massnahmen, um die Auslastung zu steigern und die festgelegten Ziele zu erreichen
- Kenntnisse am Markt up-to- date halten
- Regelmässiges Reporting an den COO
- Selbständige Durchführung von Sales Aktivitäten, Sales Blitzes, Telemarketing-Aktionen und vieles mehr zum optimalen, kundengerechten Verkauf des Florian Zimmer Theaters (Tickets + Packages)

Ihr Profil

- abgeschlossene Ausbildung oder Hochschulabschluss gerne in der Hotellerie oder im Event
- fundierte Berufserfahrung im Verkauf vergleichbarer Betriebe
- Kenntnisse der Märkte und des nationalen sowie internationalen Wettbewerbs
- Fähigkeiten zur Interpretation der Geschäftsindikatoren und Wettbewerb Trends
- Gewinnendes Verkaufstalent
- gastgeberische Fähigkeiten sowie souveränes, kompetentes Auftreten
- vernetztes Denkvermögen und selbstständiges Organisations- und Planungstalent
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten

- leistungsgerechte Bezahlung
- vergünstigte Verpflegung
- abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in magischem Umfeld
- Mitarbeit in einem motivierten und professionellen Team mit persönlichen Entfaltungsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf Sie.

Kontakt / Ansprechpartner:

Frau Anni Frey
COO
Florian Zimmer Theater
Grethe-Weiser-Straße 2/1
89231 Neu-Ulm